

職務経歴書(販売 ver.)

2020 年 月 日現在

氏名：●● ●●

<職務概要>

販売職として主に●●(アピールできる業務内容)の業務に従事してきました。

年月 ～ 年月 (在籍期間：年ヶ月) 株式会社		職種：
会 社 概 要	【事業内容】 【売上高】●●●●円 【社員数】●●●名	
配属期間/配属先	●●●●年 ●月 ～ ●●●●年 ●月 ●●●●配属	
ブ ラ ン ド 名 / ブランドテイスト	「●●●●(ブランド名)」 ●●代ターゲットの●系ブランド	
販 路 / 店 舗 数	●●(例：ファッションビル、SC)等、計●●店舗	
職 務 内 容	(例)※販売スタッフの場合 ・販売/接客業務 ・納品の検品業務 ・商品の出荷業務 ・店舗 VMD 業務 ・顧客管理 ・店舗ブログの記事作成 (例)※店長の場合 ・販売/接客業務 ・スタッフ指導 ・売上管理、シフト管理、顧客管理 ・館内販促企画立案、実行、管理	
備 考	売場面積：約●●坪 売上予算：年間●億円 スタッフ：●名体制	
実 績	・●●●●年 年間売上 予算比●●●%達成 ・●●●●年 ブランド内全国 1 位の売上を獲得	
メ ン バ ー 構 成	例) 店長 1 名、サブ●名、スタッフ●名	

【資格】

(例) 普通自動車第一種免許

【PC スキル】

(例) Word、Excel、PowerPoint、Photoshop、Illustrator

<自己 PR>

- 1)
 - 2)
 - 3)
- ※自己 PR は、エントリーする企業の理念や職種、求人要件に合った内容を過去の事例を基にして作成する。
 ※自己 PR とは別にエントリー企業・募集ポジションへの志望動機も記載すると、アピールに繋がります。

以上